

「介護FCビジネスに興味はあるが、事業リスクが高い」と感じている方へ

nagomi

成長有望な介護“予防”サービスに、異業種参入が相次いでいる理由とは

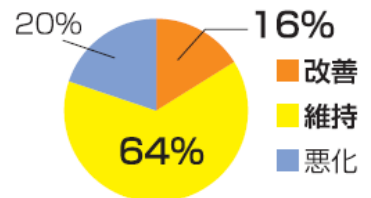
本件のお問合せは
03-5956-2368

未経験から始められるリハビリデイサービス 「nagomi」フランチャイズ事業説明会を開催!

7.16
大阪

7.22
東京

「nagomi」を
1年以上継続した方の
介護度推移



約8割の利用者が
介護度の維持・改善を達成!

理由
1

重度認定者偏重のデイサービスと異なる 「軽度認定者特化型」デイサービス

食事、風呂、レクリエーションを提供するデイサービスの平均介護度は「要介護3」。それに比べてnagomiのサービスは「機能訓練」(運動サービス)のみで、平均「要支援2」の軽度認定者に特化することで、未経験者4名でも運営可能。

理由
2

「介護になりたくない」ご本人の意思で利用する“介護予防”と、 介護は違う!

「ご家族の介護負担軽減」を利用目的とする一般のデイサービスと比べ、ご本人が自らの意思で利用するリハビリデイサービス「nagomi」は、一般のデイサービスと異なる利用目的。続ければ続けるほど元気になり、利用者の歩留まりがよく、大変明るい雰囲気でのデイサービス。

理由
3

成長性・社会性・永続性・収益性に優れたビジネスモデル

約1,400万円の低投資(物件取得費、運転費用含まず)、約30坪で立地を選ばず出店可能。成長著しい介護市場で、オンリーワンの介護予防事業。社会的意義の高いFC事業。

「nagomi」FC事業説明会 概要

主催 : イー・ライフ・グループ株式会社
講演 : 代表取締役 小川 義行
参加費 : 無料

① 大阪 7/16(木) 14~17時
梅田センタービル(阪急梅田駅 徒歩6分)

② 池袋 7/22(水) 14~18時 ※店舗見学あり
池袋メトロポリタンプラザ オフィス棟12階(JR池袋駅 直結)

介護事業の
メリットとリスクが
よくわかる!

説明会申込・資料請求は、以下をご記入の上【FAX 03-5319-3979】まで

7/16(木) 大阪セミナーに参加 7/22(水) 池袋セミナーに参加 資料請求のみ

貴社名	TEL	FAX	
住所			
お名前 (1社2名まで)	お名前:	お役職:	今後FAXでのご案内が不要な方は、下記にFAX番号をご記入の上ご返信下さい。 ▼ FAX番号 (- -)
	お名前:	お役職:	

【問合せ】イー・ライフ・グループ(株) <http://www.my-nagomi.com/> 東京都豊島区池袋2-42-6 担当:鈴木 tel:03-5956-2368